

«El mercado de la Madera y la industria transformadora del pino insignis del País Vasco»

Estamos asistiendo a un momento interesante de cambio y desarrollo en este sector. La menor utilización de nuestra madera para pastas papeleras, el crecimiento de nuestra industria de aserrío y la orientación de la madera de insignis a usos de mayor valor ha generado un fuerte problema en el sector transformador. Los aserradores se han enfrentado a esta situación con dos estrategias diferentes. Por un lado han mejorado su equipamiento y técnicas y, por otro, ofrecen transformados de mayor calidad. En pocos años el pino insignis ha pasado de ser un producto de baja calidad a incorporarse a la lista de materiales apreciados y utilizarse en la industria del mueble y la construcción como ornamento y estructura especializada.

Sektore honen aldaketa eta garapeneko momentu interesgarri baten aurrean aurkitzen gara. Gure egurra papergintzako pastatarako gutxiago erabiltzeaketa gure zerra-industriaren hazkundeak eta intsignis egurra gehiago balio duten erabileretara bideratzeak, arazo larri bat sortu dute eraldakuntzako industrian. Hori dela eta, zerratokiek bi estrategia diferenterekin ekin diote arazo honi. Alde batetik, beren ekipamendua eta teknikak hobetu egin dituzte, eta bestetik, kalitate handiagoko eraldatuak eskaintzen dituzte. Ondorio gisara, intsignis pinua, urte gutxi batzuren buruan, kalitate eskaseko produktu bat izatetik material estimatuen zerrendan sartzeraz eta altzariaren industrian eta eraikuntzan ornamentazio eta egitura berezietako elementu bezala erabilia izatera pasa da.

We are witnessing an interesting moment of change and development in this sector. The decrease in the use of our wood for paper pulp, the growth of our sawmill industry and the orientation of our insignia pine wood towards uses of greater value have generated an important problem in the processing sector. Sawmills have faced up to this situation with two different strategies. On the one hand, they have improved their equipment and techniques and, on the other, they offer higher-quality processed goods. In a few years, pino insignis has gone from being a low-quality product to its inclusion in the list of highly-regarded materials and its use in the furniture and construction industry as an ornament and specialised structure.

1. Los destinos de la madera de pino insignis del País Vasco.
2. La oferta de madera gruesa.
3. La evolución de los precios.
4. El mercado de la madera gruesa de pino insignis.
5. La industria del sector del aserrado.
6. Conclusiones.
7. La mesa de acuerdos intersectoriales de la madera.

Palabras clave: Industria maderera, sector del aserrado, pino insignis.

Nº de clasificación JEL: L7, L78, Q2, Q23

En este trabajo vamos a tratar de ver las relaciones que existen entre la producción de la madera en el País Vasco y la industria transformadora ubicada en el mismo. Nos centraremos en la madera de cortas finales de pino insignis, esto es, aquella que denominamos madera gruesa, y a su vez sirve de materia prima a la industria del aserrío.

El mercado de la madera así enunciado ha tenido recientemente un enorme desarrollo. Con esta pequeña aportación trataremos de aproximarnos al mismo en base a los datos disponibles. En particular, se analizan los flujos y destinos que configuran la demanda, la oferta como posibilidad de corta de la actual masa de pino insignis, y los precios, para sacar algunas conclusiones sobre el mercado; posteriormente, realizamos una reflexión sobre la industria del aserrado como consumidora de pino insignis y finalizamos con unas conclusiones que pueden marcar tendencias así como una sugerencia que ofrecemos al sector forestal.

1. LOS DESTINOS DE LA MADERA DE PINO INSIGNIS DEL PAÍS VASCO

Este capítulo trata de exponer la evolución de los destinos de la madera de pino insignis procedente de las cortas del País Vasco. Los datos que se presentan a continuación están basados en las estimaciones realizadas por la Confederación de Forestalistas del País Vasco, que desde el año 1985 lleva a cabo la interesante labor de publicar los flujos de la madera desde su corta en el monte hasta sus diferentes utilizaciones en los sectores correspondientes.

El cuadro n.º 1 refleja la evolución de la madera cortada en el País Vasco clasificada en madera delgada y gruesa. En la primera columna podemos apreciar la variación de la delgada o apea que suministra a la industria de tableros de partículas y a las del papel, tanto en la modalidad de pasta mecánica como en la química.

La industria del papel y la del tablero ubicada en el País Vasco consume los

Cuadro n.º 1. **Destino de la madera de pino insignis cotada en el País Vasco**

(Miles de m³ con corteza)

Año	Madera delgada Apeas		Madera gruesa Aserrado		Total
1978 (1)	1.220	79,2%	320	20,8%	1.540
1985	984	50,4%	970	49,6%	1.954
1986	1.006	48,6%	1.065	51,4%	2.071
1987	1.010	46 %	1.185	54 %	2.195
1988	975	41,6%	1.370	58,4%	2.345

Fuente: Confederación de forestalistas del País Vasco

(1) Aranzadi - C.L.P. «Estudio Ecológico y Económico de las Repoblaciones de Coníferas Exóticas en el País Vasco».

desperdicios o costero de la industria del aserrado, y también utiliza la madera en rollo procedente de las Landas, zona contigua al País Vasco. Estas importaciones en los últimos años no han pasado del 8% del consumido por la industria papelera y de tableros. La existencia de buenas comunicaciones, hace que el transporte para nuestra industria sea fluido, pudiendo disponer de un mercado de abastecimiento en función de la coyuntura de precios relativos.

En la segunda columna se observa la evolución de la madera para la industria mecánica, esto es, el sector de los aserradores ubicados tanto en el País Vasco, como el flujo de madera que alimenta las industrias de Burgos, Soria y la zona mediterránea. Existe también una pequeña parte de este movimiento que se dirige a la industria del desarrollo localizado dentro y fuera del País Vasco. Este consumo procede fundamentalmente de las cortas finales de las masas de pino insignis cuyo turno estaría entre 30 y 35 años.

Veamos qué está ocurriendo con los dos tipos de madera, gruesa y delgada (apeas) que se producen en el País Vasco.

En primer lugar, se puede apreciar que el consumo de la madera de apea se

mantiene alrededor de 1.000.000 m³, cantidad inferior a la consumida el año 1978; esto se debe a la menor existencia de madera delgada en las masas del País Vasco. Por esta razón la industria de la pasta papelera ha incrementado sus compras al exterior o también ha utilizado otras materias primas como el recorte y el papel reciclado en mayor intensidad.

El destino de la madera de pino insignis a la industria del aserrado, esto es, a la producción de tablón y tabla, ha tenido un crecimiento espectacular en la última década, pasando de 320.000 m³ en 1978 a 1.370.000 m³ en el año 1988, lo que representa multiplicar por cuatro la producción de madera gruesa producida por las masas de pino insignis del País Vasco. Las cortas de madera gruesa llevadas a cabo han sido posibles por el incremento de las existencias de madera producidas por los bosques en los últimos años, masas forestales que habían entrado en edades entre 25 y 35 años y que procedían de las repoblaciones realizadas en la década de los cincuenta.

En el cuadro n.º 2 se puede apreciar el destino geográfico de la madera gruesa de pino insignis que procede de los montes del País Vasco.

Cuadro n.º 2. Destino geográfico de la madera gruesa procedente de las cortas de pino insignis del País Vasco.

(Miles de m³ con corteza)

Año	Industria aserrado del País Vasco	Industria aserrado exterior	Total madera gruesa cortada País Vasco	Porcentaje exterior/P. Vasco
1978 (1)	320	—	320	—
1985	835	135	970	16,1
1986	920	145	1.065	15,7
1987	985	200	1.185	20,3
1988	1.140	230	1.370	20,2

Fuente: Confederación de forestalistas del País Vasco.

(1) Aranzadi - CLP.

El aumento experimentado por la madera con destino a la sierra se debe:

- 1.º Al fuerte incremento de la demanda por parte de la Industria del Aserrado, que ha visto multiplicar por tres sus necesidades en los últimos diez años y que desde 1985 crece a un ritmo del 12%.
- 2.º Al gran esfuerzo que ha realizado este sector para incrementar la producción y productividad con ánimo de actualizar las instalaciones productivas poniéndose al nivel tecnológico de los países más avanzados de Europa.
- 3.º Al crecimiento de la demanda por utilizaciones tradicionales del pino insignis, como el embalaje, el palet y la buena coyuntura que ha tenido la construcción.
- 4.º Al esfuerzo realizado por las principales serrerías en cuanto a ofrecer un producto de mayor calidad, madera seca y no azulada, que ha posibilitado la utilización de la madera de pino insignis en la fabricación de mueble macizo, en carpintería e introducirse en la edificación tanto como madera laminada como en estructuras en general.

- 5.º A la destacable demanda que tiene la madera de pino insignis como materia prima para alimentar la industria mecánica de otras zonas. Este nuevo fenómeno, aparecido en los últimos cinco años, ha registrado un incremento medio del 23%, llegando a suponer las ventas al exterior un 20% de lo consumido en el propio País en 1988.

2. LA OFERTA DE MADERA GRUESA

Para conocer la oferta de madera gruesa, que procedente de los bosques de pino insignis, se dirige a la industria del aserrado, vamos a recurrir al modelo de simulación elaborado por Antonio Galera y Daniel Sáenz, Ingenieros de Montes del Departamento de Agricultura y Pesca del Gobierno Vasco (1). En este modelo llegan a definir cuál es la oferta o «posibilidad de cortas finales», es decir la disponibilidad de madera gruesa en el monte para que no se produzca déficit.

(1) «Modelo de Simulación de la Evolución de Existencias de pino insignis en la Comunidad Autónoma Vasca». SUSTRAI n.º 16. Año 1989.

Cuadro n.º 3. Posibilidad de cortas finales

Cortas finales	Año en que se produce déficit
1.200.000 m ³	No se produce déficit
1.250.000 m ³	2015
1.300.000 m ³	2013
1.350.000 m ³	2011
1.400.000 m ³	2009
1.450.000 m ³	2008
1.500.000 m ³	2006
1.600.000 m ³	2005

Fuente: Modelo de simulación de la evolución de existencias. Antonio Galera y Daniel Sáenz.

Calculan que la *posibilidad de cortas*, a un turno de 35 años, es de 1.200.000 m³ c/c. Los excesos sobre esa cantidad originarían un déficit en los árboles que están en edades comprendidas entre 30 y 40 años. Los resultados se pueden resumir en el cuadro n.º 3.

Según las hipótesis utilizadas, todas las producciones por encima de 1.200.000 m³ c/ c de cortas finales, esto es, la posibilidad de corte del actual bosque de pino insignis del País Vasco, originarán un déficit de existencias en el monte a partir de una determinada fecha. En el caso del actual consumo el déficit se produciría en el año 2010.

Esta previsión, junto con los riesgos e incertidumbre que gravitan en el sector forestal: falta de productividad, presión social, incendios, plagas, etc. hacen que el sector transformador de la madera del País Vasco muestre cierta preocupación y haya generado tensiones en el propio sector forestal. Esta situación se puede sintetizar en:

- 1.º Incertidumbre en los aserradores vascos ante la eventualidad de que se reduzca la madera gruesa disponible en el País, hasta ahora su única fuente de aprovisionamiento. La falta de expectativas claras a largo plazo podría generar problemas en cuanto al desarrollo y continuidad para las actuales empresas.
- 2.º Incremento de la demanda agregada, esto es, la suma de la interna y la

exterior, por encima de las actuales posibilidades de corta. Las ventas al exterior del País Vasco han crecido mucho los últimos cuatro años y todo indica que esta tendencia continúa.

- 3.º Fuertes aumentos en los precios de la materia prima en los últimos años, originados principalmente por la fuerte expansión de la industria de aserrado y por haber sobrepasado las posibilidades de corta del bosque.

Para resolver el déficit de suministro de madera que el sector tiene, y amortiguar el bache de «madera gruesa» que se presenta, la alternativa es adelantar las cortas finales de las masas más jóvenes y/o importar madera en rollo de las características requeridas.

3. LA EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS

La evolución de los precios de la madera gruesa en la última década es una variable fundamental para explicar lo que acontece en el mercado de suministro de materia prima a la industria del aserrado (ver cuadro n.º4).

Existe una gran dispersión en los precios en función de la distancia, accesibilidad y de la calidad de la madera. El abanico de los precios oscila un 35% sobre la media. Se ha elaborado

Cuadro n.º 4. Evolución de los precios de la madera en pie de pino insignis.

(Ptas./m³ a la cuarta c/c)

AÑO	PRECIOS
1978	2.900
1979	3.000
1980	3.000
1981	3.050
1982	3.050
1983	3.100
1984	4.000
1985	4.900
1986	5.900
1987	6.000
1988	7.000
1989	8.000

la media de todos los datos disponibles referidos al último mes de cada año (2).

Al observar la serie destacan dos fases completamente diferenciadas:

Fase 1.^a: *Los primeros cinco años*, entre 1978 y 1983, el precio permanece prácticamente estable, con un incremento medio anual del 1,3%. Era la época en que había poca demanda de madera de sierra. El volumen más importante lo demandaban las industrias de pasta, lo que influía en el precio global de la madera de pino.

Fase 2.^a: *A partir de 1983 y en los 6 años que transcurren hasta hoy*, se registra un incremento del 158%, lo que supone una media anual del 26,3%. Este incremento de

los precios tiene su origen en el incremento de la demanda anteriormente analizada y en las expectativas que tiene la madera de pino insignis, como madera con crecientes aplicaciones.

La fuerte aceleración de los precios de la madera gruesa contrasta con la evolución de la madera de apeas con destino a la pasta. Los datos que disponemos demuestran que el precio de la apeas está más en consonancia con la evolución del I.P.C.

El precio de la madera gruesa de pino insignis en el País Vasco ha alcanzado el nivel de otras coníferas procedentes de Europa. En estos momentos las mencionadas coníferas pueden competir a precios similares que los ofrecidos por los propietarios forestales del País Vasco.

También nos parece que se puede posibilitar que madera de pino insignis procedente de otros países como Chile, Nueva Zelanda o Sudáfrica pueda importarse tanto en rollo, para abastecer a la industria del aserrado, como elaborada en forma de tablón y que abastezca en precios ventajosos a los almacenistas de madera o sectores utilizadores que tradicionalmente eran abastecidos por los aserradores del País

(2) Hemos realizado una serie de precios de la madera gruesa en pie para la última década. Los datos disponibles provienen: por un lado de un grupo de aserradores que compran madera con criterios de calidad tales como conicidad del tronco y nudosidad; por otro, la media de los precios de venta realizados por los propietarios y que han sido publicados por las Asociaciones de Propietarios. El dato referente a 1978 es del Estudio de Aranzadi y Caja Laboral Popular.

Vasco. En los últimos meses hemos tenido noticias de operaciones comerciales que se están realizando con los países productores mencionados.

4. MERCADO DE LA MADERA GRUESA DEL PINO INSIGNIS

Como resumen de los análisis realizados en cuanto a la demanda, la oferta y los precios, podríamos caracterizar el mercado de la madera gruesa de pino insignis por los siguientes elementos:

1. El fuerte incremento de la demanda originada por:
 - el aumento de capacidad de producción instalado por los aserradores,
 - las nuevas utilizaciones conseguidas por la madera de pino insignis,
 - la buena coyuntura del sector de la construcción en los últimos tres años,
 - la aparición de una demanda exterior que llega en el último año a un 20% del consumo interno.
2. La demanda ha sobrepasado las «posibilidades de corta» de las masas de pino insignis del País.
3. El fuerte incremento de los precios.

Estas circunstancias han transformado

en pocos años la naturaleza del mercado de madera gruesa de pino insignis en el País Vasco. Hasta hace pocos años era un mercado pequeño, casi de autoconsumo, influido por el de apeas en los precios, con movimientos cortos en el transporte y que se transformaba dentro del País Vasco.

En estos momentos se ha desligado de la influencia de la apea, la madera se transporta a más distancia al haberse apreciado y en definitiva es un mercado más amplio y abierto. En base a los datos que tenemos del comercio de materias primas, podemos afirmar que este mercado comienza a internacionalizarse.

En resumen, ha pasado de un *mercado local y de autoconsumo* a uno *más abierto e internacionalizado*.

5. INDUSTRIA DEL ASERRADO DE LA MADERA

La situación del mercado de materias primas ha repercutido directamente en los costes y márgenes de las empresas.

En el cuadro n.º 5 podemos comparar la serie de costes de madera en rollo con la evolución de los precios de madera aserrada de cierta calidad, esto es, la secada y no azulada.

El incremento de los precios de madera aserrada entre los años 1983/1989 ha

Cuadro n.º 5. **Evolución de los precios de madera aserrada y madera en rollo de pino insignis del País Vasco (*)**

Año	Precios madera en pie	Precios madera aserrada
1983	3.100	13.500
1984	4.000	14.500
1985	4.900	16.000
1986	5.900	17.000
1987	6.000	18.000
1988	7.000	19.500
1989	8.000	20.000

(*) Datos referidos al último mes de cada año.

Fuente: Confederación de forestalistas del País Vasco

Muestra de aserradores del País Vasco

sido del 55,5% lo que representa un 9,25% de crecimiento medio anual. Mientras, en el mismo período los costes de la madera gruesa, el rollo, han aumentado un 158%, con una media del 26,3%.

Es evidente que los fuertes incrementos de los precios de la materia prima no han podido ser repercutidos en los precios finales de la industria de primera transformación. Esto significa que los márgenes y la rentabilidad de las industrias se han reducido notablemente, hasta límites peligrosos en algunos casos.

También se ha deducido anteriormente que en el año 1988 las «cortas finales» de nuestros bosques de pino insignis fueron por encima de su producción anual a sus «posibilidades de corta». Esta reducción en las disponibilidades de materia prima genera una fuerte tensión entre los diferentes sectores forestales y causa incertidumbre en las expectativas, lo que hace que no se puedan establecer objetivos empresariales claros a largo plazo.

5.1. Nuevos mercados de suministro

La reacción del sector transformador ante esta situación ha sido acceder a otros mercados de suministro de madera:

1. Se acude a la compra de la misma especie procedente de otros países productores de pino insignis situados en el Hemisferio Sur ya que el actual precio hace viable un costo de transporte.
2. Otras especies, como el pino marítimo, ellioti, etc. que aunque de menor calidad y aprecio posibilitan la elaboración de algunas utilizaciones que hasta ahora se realizaban con pino insignis.

Todo este proceso está inscrito en lo que denominamos *el proceso de internacionalización del mercado de la madera de pino* que se ha dado con los suministros del sector transformador del País Vasco.

5.2. Nueva asignación de materias primas para cada utilización

El sector del aserrío, como ocurre con muchos productos agrarios, no produce las mismas calidades de madera aserrada y éstas tampoco son susceptibles de usarse en todas las posteriores utilizaciones.

En el cuadro n.º 6 de forma esquemática se puede apreciar a continuación la correlación que existe entre las diferentes calidades de la madera obtenida en el aserradero y las diversas posibilidades que como material es susceptible de posterior utilización.

Cuadro n.º 6. **Correlación entre calidad y utilizaciones posteriores de la madera aserrada**

CALIDAD		UTILIZACIONES	
Baja	Azulado Verde (sin secar) Nudos muertos	Encofrado Embalaje corriente Palets Embalaje especial	Bajo
Alta	Limpia (sin azul) Seca Sin nudos Calibrado	Bricolaje Carpintería Edificación Estructuras M.L.E. Mueble	Alto
	Calidad		Valor

Esto a su vez definirá el valor que la madera tiene, y que se refleja en el precio.

Es probable que el incremento de precio de la madera aserrada traiga como consecuencia que, progresivamente, se utilice la madera de pino insignis para utilizaciones de mayor valor.

Esto quiere decir que sólo las utilizaciones de carpintería, edificación y mueble pueden soportar los altos costes de la materia prima. Y que las utilizaciones de menor calidad y precio como el encofrado, el embalaje, etc. no pueden repercutir los altos costes de la madera de pino insignis, y en consecuencia se sustituirá por maderas de menos coste o de inferior calidad que el insignis.

Con esto estamos ante una nueva asignación del recurso madera y a la búsqueda de la óptima utilización de nuestros recursos forestales.

5.3. Consecuencias en la demanda

La búsqueda de otros mercados de suministro o la sustitución por otras especies de coníferas por parte del sector transformador, puede generar una reducción en la demanda de madera gruesa de pino insignis producida en el País Vasco.

Si los precios de la materia prima no se estabilizan también puede ocurrir que usos actuales como embalaje y palets desvíen su demanda a otras materias primas.

Estas dos tendencias, a la vez o por separado, pueden generar una reducción de la demanda de pino insignis y que esto, a su vez, produzca nuevos desequilibrios en el mercado de la madera del País Vasco.

6. CONCLUSIONES

Es indudable que estamos asistiendo a un momento interesante de cambio y desarrollo en este sector. La menor utilización de nuestra madera para pastas y papeleras, el crecimiento de nuestra industria de aserrío y la orientación de la

madera de insignis a usos de mayor valor han generado un fuerte problema en el sector transformador.

Los datos aportados demuestran en primer lugar que la buena coyuntura económica, la aparición de nuevos usos para la madera de pino insignis y la existencia de una demanda externa de materia prima han elevado significativamente la demanda global de madera gruesa con el consiguiente incremento de los precios.

Los desequilibrios se generaron cuando una parte del sector, los aserradores, no pudieron incorporar el incremento de costes de la materia prima a sus productores transformados, lo que arrojó gran incertidumbre sobre el margen de rentabilidad y viabilidad de estos negocios.

Los aserradores se han enfrentado a esta situación con dos estrategias diferentes. Por un lado han mejorado su equipamiento y técnicas y, por otro, ofrecen transformados de mayor calidad. Este hecho acentúa la tendencia de cambio de utilidad de esta madera. En pocos años el pino insignis ha pasado de ser un producto de baja calidad a incorporarse a la lista de materiales apreciados y utilizarse en la industria del mueble y la construcción como ornamento y estructura especializada.

Por otra parte también se trata de atender la demanda de productos aserrados que anteriormente se cubría con madera de pino insignis. Nuevas especies, adquiridas en el exterior a menores precios se han incorporado a la lista de materias primas que podrían manejar nuestros aserradores lo que introduce un factor de inquietud en los propietarios de masas forestales.

Todas estas condiciones han transformado radicalmente y en breve plazo las características del mercado. De una estructura pequeña y local con rasgos de autarquía se ha pasado a una situación más abierta, internacionalizada.

El último factor de incertidumbre es el efecto que la previsible evolución de la demanda tendría sobre las reservas forestales. Si ésta supera las posibilidades de producción de los bosques se producirá un nuevo desequilibrio.

7. LA MESA DE ACUERDOS INTERSECTORIALES DE LA MADERA

Creemos que todos los que constituyen el sector forestal tienen el deber de obtener la mejor utilización de los recursos y que tanto el sector productor como el transformador pueden resolver sus problemas y velar por sus intereses. A la vez deben hacer previsiones y obtener estabilidad para el futuro de ambos sectores.

Los productores buscan la adecuada remuneración a sus montes y trabajos, y que se les garantice la salida y compra de su producción.

Los transformadores necesitan una garantía de suministro, a poder ser en su entorno, y a precios que puedan repercutir en los productos finales.

La mayor producción, la mayor valoración de los productores forestales finales, teniendo en cuenta que a todos los productos y subproductos del bosque hay que darles una utilidad y un valor, es el objetivo tanto de la industria transformadora como de los productores forestales. Si a lo dicho añadimos el que los forestalistas y el sector obtengan una favorable opinión de la sociedad, habremos conseguido un reconocimiento y una mejor imagen de los productos forestales.

No cabe duda de que aunque tanto productores como transformadores tienen un gran interés común, también compiten por una mayor proporción de la «tarta» vía precios.

El conflicto es normal en nuestra sociedad y se da en todos los sectores, pero también es propio de sociedades avanzadas y tolerantes la búsqueda de la convivencia y de medidas que reduzcan y hasta solventen dicho conflicto.

Estos criterios aplicados a nuestro sector forestal se concretan en la necesidad de tener un *órgano de encuentro* para la defensa de los intereses generales del sector y la búsqueda de soluciones adecuadas a los intereses encontrados.

No cabe duda de que conociendo los problemas, las realidades y aspiraciones se puede comprender al oponente, aspecto fundamental para avanzar en las soluciones.

Una MESA DE ACUERDOS INTERSECTORIALES DE LA MADERA serviría para realizar una reflexión en conjunto, y la puesta en marcha de mecanismos que ordenen las tensiones. De esta manera los diferentes sectores podrán obtener las mejores rentas generadas en todas las fases de producción y transformación, y sugerir políticas que garanticen el mejor aprovechamiento de los recursos disponibles.

También podría convertirse en un núcleo que proyecte y transmita a los agentes sociales la naturaleza de la tarea emprendida y sus fundamentos económicos y ecológicos, lo que redundará en la mejora global de la imagen del sector.

Algunos de los contenidos que podría tener serían:

1. El conocimiento de las disponibilidades de la madera en pie y de las previsiones y expectativas que los productores tienen en cuanto a venta de montes.
2. Las previsiones de demanda que los transformadores poseen así como la evolución de los mercados de las producciones finales.
3. Ordenar la oferta y la demanda y el ajuste de estas variables con las operaciones de comercio exterior tanto de compras como de ventas a realizar.
4. Estudiar la posibilidad de establecer precios de referencia dentro de una banda y fijar su evolución con parámetros establecidos.
5. Promocionar los productos finales de madera.
6. Apoyar y promover la calidad tanto en la producción forestal como en los productos transformados.