

SPAIN EXPERIENCE PROGRAM (acción de oportunidad): CANADÁ

MSM FINE FOODS, MIKE RICCIARDI

Del 23 al 26 de marzo de 2015

FIAB con el apoyo del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente organiza una serie de reuniones en Madrid y visitas a fábricas con el comprador (importador, distribuidor y bróker) MSM Fine Foods de Toronto, Canadá, que además cuenta con distribución en Estados Unidos.

Se trata de una acción de oportunidad surgida por el interés del propio comprador en visitar España en busca de nuevos clientes en estas fechas, de ahí los ajustados plazos a los que nos tenemos que ajustar.

1. EL MERCADO DE CANADÁ

España es, en la actualidad, el vigésimo país suministrador de productos alimentarios de Canadá, con una cuota de mercado del 0,73% y 236,66 millones de CAD exportados en productos alimenticios en 2012.

Debido a la ausencia de fuertes tradiciones culinarias propias, y de las limitaciones de la producción nacional, una parte creciente de los consumidores canadienses buscan alimentos de importación, concentrando el 58,27% de estas importaciones de su vecino EEUU.

EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE LA IAB A CANADÁ			
	2013	2008-13	% 2013
22 Bebidas todo tipo (exc. zumos)	79	11,3%	59,1%
20 Conservas de verdura o fruta; Zumos	26	-1,6%	19,2%
17 Azúcares; Artículos confitería	7	9,4%	5,3%
19 Prod. cereales, pastelería y galletería	6	20,1%	4,5%
15 Grasas y aceites	4	7,2%	3,1%
09 Café, té, yerba mate y especias	3	-5,3%	2,6%
02 Carne	2	38,3%	1,5%
16 Conservas de carne o pescado	2	8,4%	1,5%
21 Preparaciones alimenticias diversas	1	-23,5%	1,1%
18 Cacao y sus preparaciones	1	13,5%	0,8%
04 Leche y prod. lácteos; Huevos; Miel	1	17,6%	0,8%
03 Pescados, crustáceos y moluscos	1	33,7%	0,5%
23 Residuos industria alimentaria; Piensos	0	58,9%	0,0%
0504 Tripas/vejigas/estómagos origen animal	0		0,0%
11 Prod. de molinería; Malta; Almidón	0		0,0%
1208 Harina de semillas o de frutos	0		0,0%
TOTAL	133	6,6%	100%

El saldo comercial total entre España y Canadá en todo 2012 fue favorable a España en 82,40 millones de CAD. Entre 2008-2013 se ha producido un espectacular crecimiento superior al 25% en las importaciones agroalimentarias procedentes de España.

Ontario y Québec son las provincias con un mayor número de ventas, sumando el 56% de las ventas totales de supermercados en 2012*

Entre los principales sectores de interés para los compradores canadienses destacan los siguientes: conservas de pescado, quesos, procesados cárnicos, aceite y aceitunas.



*Información extraída del estudio: <http://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/el-mercado/estudios-informes/4722455.html?idPais=CA>

2. MSM FINE FOODS, MIKE RICCIARDI

MSM Fine Foods, establecida hace 30 años en Canadá, es una empresa de Importación, y Distribución que tradicionalmente ha trabajado con productos gourmet europeos sobre todo procedentes de Italia y que en la actualidad desea expandir su portfolio a alimentos y bebidas españolas, orientadas sobre todo al gran volumen, además también han ampliado su distribución en los últimos años a Estados Unidos.

Los productos que principalmente le interesarían serían los citados a continuación dentro del sector de la Gran Distribución, aunque los gourmet también son bienvenidos:

- Aceite de oliva (a granel, extra virgen, orgánico, orujo y virgen)
- Aceitunas
- Anchoas
- Galletas
- Tomates Deshidratados
- Pimientos Asados
- Alimentos funcionales
- Arroz, pasta & cereales
- Bebidas no alcohólicas
- Concentrados de tomate
- Condimentos
- Confitería y pastelería (bollería industrial, chocolate, confitería, galletas)
- Conservas de frutas

Sus canales de distribución van desde los supermercados, tiendas gourmet especializadas, marca de distribuidor a HoReCa, destacando los siguientes clientes:

- Loblaws
- Metro
- Sobeys
- Bulk Barn
- Sysco
- Walmart
- Pusateri
- Longo's
- Farm Boy
- Lady York
- Pickle Barrel



3. CONDICIONES DE PARTICIPACIÓN Y CRITERIOS DE SELECCIÓN

Será el propio comprador quien seleccione a partir del listado de empresas inscritas, las empresas con las que desea mantener una reunión en las oficinas de FIAB en Madrid y las empresas cuyas fábricas desea visitar.

Además, el comprador se reserva el derecho de desestimar tanto la reunión como la visita a las instalaciones de empresas cuyos productos no correspondan a sus intereses.

- **Business Meetings en las oficinas de FIAB en Madrid durante los días 23 y 24 de Marzo***. Las reuniones tendrán una duración aproximada de ½ hora.
- **El comprador realizará las visitas a Fábricas durante los días 25 y 26 de Marzo***.

**Fechas concretas de visitas y reuniones por confirmar dentro de la semana anterior.*

El coste por la participación de una empresa en esta acción asciende a:

- Cuota de participación **empresas FIAB:** 300 € + 21% IVA = **363,00 €**
- Cuota de participación **empresas NO FIAB:** 600 € + 21% IVA = **726,00 €**

En el caso de que la empresa no resulte seleccionada ni para los Business Meetings en FIAB ni para las visitas de los compradores se devolverá la totalidad del importe abonado descontando 50€ en concepto de gastos de gestión.

Si la empresa resulta seleccionada para la visita a fábrica (en consecuencia, no para la reunión en Madrid) deberá realizar un **pago adicional de: 100 € + IVA** en el caso de empresa FIAB y **200€ + IVA** en el caso de empresa NO FIAB.

1. INSCRIPCIÓN

- Para rellenar la [Ficha de Inscripción pulse aquí](#)
- Y enviar a Carmina López (c.lopez@fiab.es) el **comprobante de pago antes del miércoles 18 de marzo.**

**En caso de anulación de la participación, tan sólo se devolverá la cantidad que pueda ser recuperada hasta la fecha restando los gastos de gestión.*

El pago se realizará mediante transferencia bancaria a nombre de **FIAB EXTERIOR, S.L.**, al número de cuenta: **0081 0108 58 0001218325** del **BANCO SABADELL**, indicando el siguiente concepto: **“NOMBRE COMERCIAL DE LA EMPRESA + VISITA COMPRADOR MSM FINE FOODS 2015”**



FECHA LÍMITE INSCRIPCIÓN Y PAGO: MIÉRCOLES 18 DE MARZO

- **Concepto: NOMBRE DE LA EMPRESA + VISITA COMPRADOR MSM FINE FOODS**
- **Nº de cuenta: 0081 0108 58 0001218325 del Banco SABADELL**

Reiteramos que se trata de una acción de oportunidad dada por el interés del comprador en viajar en estas fechas, lo que determina los ajustados plazos de inscripción.

Para cualquier aclaración o información adicional, pueden contactar con: **Carmina Lopez** (c.lopez@fiab.es)

Sin otro particular y a la espera de sus noticias reciban un cordial saludo,

FIAB
Departamento de Internacionalización
Tel: 91 411 72 94 – Ext 42

