



JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.



LAS CPM



TIPOLOGÍAS  
CPI y CPTI



EIPA

GRACIAS  
POR SU  
ATENCIÓN

## **Visión estratégica de la contratación**

- Planificación de la contratación. Art. 28 LCSP
- Medidas de promoción de la competencia:
  - el diseño del objeto del contrato y la justificación de la necesidad. El CPV y su importancia.
  - La determinación del precio del contrato
  - Acuerdos Marco VS sistemas dinámicos
- El plazo adecuado para presentar ofertas y las aclaraciones
- La contratación electrónica
- La composición de las mesas y comités de expertos
- La definición de la calidad en la contratación pública: 145.3 LCSP, prestaciones de carácter intelectual, el precio y su valoración,
- Contratación pública e integridad:
  - Fraccionamiento del contrato. triple control
  - contratos prorrogados "forzosamente"
  - variación de pliegos
  - asimetría de los lotes
  - Declaraciones ausencia conflicto interés
  - La determinación del precio del contrato
  - Solvencia desproporcionada
  - criterios ambiguos
  - Fórmulas económicas
  - Capacitación



JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.



## Enfoque social

- Art. 1.3 LCSP
- Relación con el objeto del contrato: art. 145.6.a) LCSP. STJUE 10 mayo 2012, Asunto C-368/10)
  - Interesante: Resolución 235/2019 TACRC: mejoras salariales y conciliación no válido "el solo hecho de que la LCSP relacione una serie de finalidades a las que pueden referirse, entre otras, las características sociales del contrato, que no menciona expresamente la Directiva o que parece reconducirlas a una operatoria diferente, no implica que el criterio de adjudicación no pueda operar como tal, sino que solo podrá hacerlo si se configura de forma que concurra en él la cualidad que le hace ser admisible como criterio de adjudicación, que es determinar un mejor nivel de rendimiento del contrato, de su objeto prestacional o de la calidad de su ejecución"  
**aunque se refieran al factor humano que interviene en la ejecución del objeto del contrato, tampoco pueden mejorar el nivel de rendimiento del contrato o de su ejecución, ni afectar de manera significativa a la mejor ejecución del contrato.**
- Relación criterios sociales y condiciones especiales ejecución con costes/ precio. PYMES y criterios sociales
  - Criterios sociales en el objeto del contrato: art. 35, 28 LCSP
  - Criterios sociales en la solvencia (arraigo)
  - Criterios sociales como criterio de adjudicación
  - Problemas "sociales" y "soluciones" de la LCSP
    - retención pagos por impago
    - penalidades obligatorias: ver 201 LCSP en relación con 192
    - extinción
    - subrogación



JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.



LAS CPM



EIPA



## ¿QUÉ ES..y qué no es?

Introducción de un producto, servicio o proceso nuevos o significativamente mejorados, que incluye, aunque no se limita a ellos, los procesos de producción, edificación o construcción, un nuevo método de comercialización o un nuevo método de organización de prácticas empresariales, la organización del lugar de trabajo o las relaciones exteriores, entre otros con el objetivo de ayudar a resolver desafíos de la sociedad o a apoyar la Estrategia Europa 2020 para un crecimiento inteligente, sostenible e integrador.

Art. 1.22 Directiva 2014/24/UE

TRL

## TRL

- Nivel 1 – Investigación básica: los principios elementales son observados y referidos
- Nivel 2 – Investigación aplicada: se formula el concepto de la tecnología y/o su aplicación
- Nivel 3 – Función crítica, prueba y establecimiento del concepto
- Nivel 4 – Análisis de laboratorio del prototipo o del proceso
- Nivel 5 – Análisis de laboratorio del sistema integrado
- Nivel 6 – Verificación del sistema prototípico
- Nivel 7 – Demostración del sistema piloto integrado
- Nivel 8 – El sistema incorpora el diseño comercial
- Nivel 9 – El sistema está listo para su uso a escala completa
- Nivel posterior al 9 – Introducción al mercado



JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.



# **Las consultas preliminares del Mercado**

Arts. 115 y 70 LCSP (arts. 40 y 41 Directiva 2014/24/UE)

Concepto

Requisitos. PANAP y A.P

Procedimientos

Cautelas

# Las consultas preliminares del mercado

- Unidad de lavandería y lencería del Hospital Clínico Universitario Lozano Blesa (Gobierno de Aragón)
- Búsqueda de soluciones innovadoras en proyectos de innovación relacionados con el diseño e implementación de sistemas de protección antiniebla en la autovía A-8 entre Mondoñedo y A Xesta, provincia de Lugo».
- Servicio de ayuda a domicilio del ayuntamiento de Zaragoza
- Apoyo a la gestión de la atención telefónica y presencial a través de los canales de atención al ciudadano de Línea Madrid.
- CPM para el Plan de innovación sanitaria Código100.
- CPM búsqueda de soluciones innovadoras en proyectos de innovación relacionados con la descontaminación del barranco de Bailín (Huesca) de residuos de la fabricación de lindano.
- CPM en relación al Servicio de elaboración del detalle de los procedimientos y servicios del Ayuntamiento de Calvià
- CPM para la adquisición de un sistema de almacenamiento de datos. CELLS
- CPM del Ayuntamiento de Calahorra para contrato de luminarias.
- CPM contrato de servicios de recogida de residuos del Ayuntamiento de la Coruña.
- PARQUE TECNOLÓGICO DE FUERTEVENTURA CANARIAS GEO INNOVATION PROGRAM



JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.



# ¿Dónde incluir la innovación en la contratación pública?





JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.





## TIPOLOGIAS CPI y CPTI



Proctos  
ordinarios



CPP



A.I.



Licitación con  
negociación



## PROCEDIMIENTOS ORDINARIOS

¿Cómo y por qué introducir Innovación en productos ordinarios?

# CPP

Art. 8 LCSP



- configuración pliegos
- reparto de riesgos/ beneficios: DPI
- Respeto ppos rectores

**IMPOSIBILIDAD  
COMPRA  
RESULTADO  
salvo  
supuestos art.  
168 LCSP**

# **IMPOSIBILIDAD COMPRA RESULTADO**

salvo supuesto art. 168 LCSP

(NSP stro fines investigación y experimentación)

# Asociación para la innovación



Art. 177 LCSP

- concepto: I+D + compra I
- desarrollo



Guía para autoridades públicas sobre la Contratación Pública de Innovación, 1<sup>a</sup> edición.

# Licitación con negociación

*Art. 167 LCSP*

- Supuestos
- Concepto y desarrollo





JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.



LAS CPM



GRACIAS  
POR SU  
ATENCIÓN

# GRACIAS POR SU ATENCIÓN

Dr. Fco. Javier Vázquez Matilla  
Abogado. Consultor en contratación pública



[www.javiervazquezmatilla.com](http://www.javiervazquezmatilla.com)

Email: [info@javiervazquezmatilla.com](mailto:info@javiervazquezmatilla.com)  
Tfno: 626170616



JAVIER VÁZQUEZ  
Experto en Contratación Pública

## Visión práctica de la compra pública estratégica

Dr. Fco javier Vázquez Matilla  
Abogado.

