

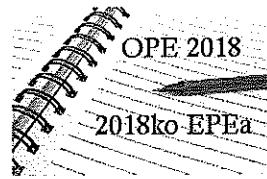
# **DEPARTAMENTO DE EDUCACIÓN**

## **HEZKUNTZA SAILA**

**2018ko EPEa. BIGARREN HEZKUNTZA ETA LANBIDE HEZIKETA**

**OPE 2018. ENSEÑANZA SECUNDARIA Y FORMACIÓN PROFESIONAL**

**ESPEZIALITATEA / ESPECIALIDAD:  
MERKATARITZA ANTOLAKETA ETA KUDEAKETA /  
/ORGANIZACIÓN Y GESTIÓN COMERCIAL**



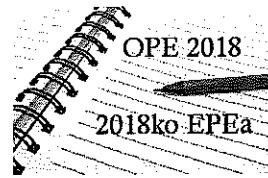
Hurrengo aukeretatik bat hautatu beharko duzu eta erantzun-orriean argi adierazi hautatutako aukera:

**A AUKERA:** Egin hurrengo ariketak:

1. ARIKETA – 3. ARIKETA – 5. ARIKETA – 6. ARIKETA – 7. ARIKETA

**B AUKERA:** Egin hurrengo ariketak:

1. ARIKETA – 2. ARIKETA – 4. ARIKETA – 6. ARIKETA – 7. ARIKETA

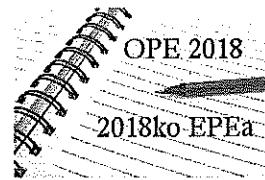

**1. ARIKETA. ESPEZIALITATEAREN BERARIAZKO JAKINTZAK . 3 PUNTU**

Hiru S.A. enpresak milaka eurotan hurrengo kontuak aurkezten ditu 2017ko abenduaren 31n:

Eraikuntzak	3.000
Altzariak	1.500
Garraio-elementuak	500
Bezeroak	200
Hornitzaleak	150
Loturadun kreditu-erakundeekiko epe luzeko zorrak	350
Salgaiak	400
Kreditu-erakundeekiko epe laburreko zorrak	160
Jabetza industriala	20
Merkataritza-fondoa	15
Zerbitzu-emateagatiko hartzekodunak	160
Ogasun Publikoa, kontzeptu fiskalengatik hartzekodunak	30
Ibilgetu Materialaren amortizazio metatua	20
Kutxa, euroak	75
Kobrantza zalantzagarriko bezeroak	10
Zordunak	50
Eragiketa komertzialetarako hornidurak	15
Legezko erreserba	25
Ekitaldiko emaitza	10
Kapital Soziala	?
Salmenta garbiak	4.033
Erosketak	3.087

Aurreko datuak kontuan hartuz egin:

1. Ondare- masek elkartutako hasierako balantzea. (0,75 puntu)
2. Kalkula itzazu hurrengo ratioak eta aztertu lortutako emaitzak: (2,25  
puntu)
  - a. Palanka efektu finantzarioa
  - b. Epe laburreko kaudimen-ratioa
  - c. Test azidoa
  - d. Berezko baliabideen gaineko mozkin garbia
  - e. Salmenten gaineko mozkin garbia
  - f. Enpresaren errentagarritasuna
  - g. Kobratze-egunetako batezbestekoa
  - h. Ordainketa-egunetako batezbestekoa
  - i. Inventario-txandakatzeko egunetako batezbestekoa

**2.ARIKETA. ESPEZIALITATEAREN BERARIAZKO JAKINTZAK . 2 PUNTU**

**A) Egizu hurrengo baldintzak dituen maileguaren amortizazio koadroa:  
(1,5 puntu)**

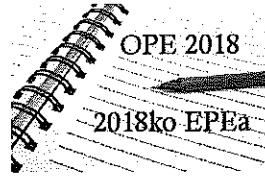
- Zenbatekoa: 89.000€
- Iraupena: 9 urte. Lehenbiziko lau urteetan interesak soilik ordaintzen dira.
- Urteroko interes-tasa efektiboa: %8a
- Zazpigarren urtean, urteroko amortizazio kuotaz gain, 10.000€-ko ohiz kanpoko amortizazioa egiten da eta maileguaren amortizazio aldia ez laburtzea erabakitzeko.
- Amortizazioa: sistema frantziarra.

**B) Enpresa batek mailegua lortu du hurrengo baldintzetan: (0,5 puntu)**

- Maileguaren zenbatekoa: 500.000€
- Operazioaren iraupena: 10 urte
- Urteroko interes-tasa efektiboa: %8a
- Etengabeko amortizazio-kuota sistema.

Kalkulatu:

- a) Bigarren eta zazpigarren urteetako amortizazio kuotak.
- b) Laugarren urtearen amaieran amortizatu gabeko kapitala.
- c) Seigarren urtearen amaieran amortizatutako kapitala.
- d) Lehenengo eta bosgarren urteetako interes kuota.
- e) Seigarren urteko amortizazio- edo urteroko-terminoa.



### 3.ARIKETA. ESPEZIALITATEAREN BERARIAZKO JAKINTZAK . **3 PUNTU**

LAU, S.A. enpresak Brasileitik 200.000€-ko importazio bat egin du. Salgaiaren ordainketari erantzuteko bere bankuari 6 hilabeteko epean itzultzeko mailegua eskatu dio.

#### ✿ Bankuak 3 finantzaketa-aukera eskaintzen dizkio:

- Finantzaketa eurotan. Euriborra: Urteroko %3,75a, (diferentziala barne).
- Finantzaketa dolar amerikarretan. Libor USD: Urteroko %1 gehi %2,5eko differenziala. **Operazioaren arriskua babesteko truke-asegurua kontratatzan da.**
- Finantzaketa yenetan. Libor JPY: Urteroko %0,5 gehi %1,75eko differenziala.  
**Trukearen arriskua babesteko “call option” bat erosten da.**
  - prima: 400€.
  - Hitzartutako trukea: 1 EUR = 132,2990 JPY

#### ✿ DATU OSAGARRIAK:

##### “Spot” truke motak (hasiera)

1 EUR = 132,280 JPY

1 EUR = 1,21690 USD

##### Forward truke motak (6 hilabete)

1 EUR = 132,213 JPY

1 EUR = 1,20311 USD

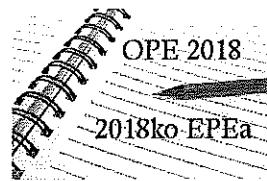
##### “Spot” truke motak (operazioaren muga-egunera)

1 EUR = 132,311 JPY

1 EUR = 1,201235 USD

Kalkulatu:

- A. Aukera bakoitzako kostu finantzarioa zera bereiziz: zer zenbateko dagokien interesei eta zer zenbateko truke-aseguruari edota call option-ari. **(2,5 puntu)**
- B. Egin ezazu hiru aukeren kostuaren laburpen-koadroa. **(0,30 puntu)**
- C. Adierazi enpresarentzat zein den aukerarik onena erantzuna justifikatuz. **(0,20 puntu)**



#### 4. ARIKETA. ESPEZIALITATEAREN BERARIAZKO JAKINTZAK . **3 PUNTU**

Eusko Kirolak, S.A. Mungian kokatutako enpresa da, ES A-48284908XX NIF duena. Enpresa hau kiroletako materialaren salerosketan eta importazioan / esportazioan aritzen da. Bere bezeroen gehiengoa kirol-dendak dira, nahiz eta kiroletako klub batzuekin ere zuzenean lan egiten duen. Enpresa ez dago HIE-n izena emanda. Bestalde, Eusko Kirolak, S.A. enpresaren bezeroetako batzuk BEZ-ari buruzko Baliokidetasun Errekarguko Erregimen Berezian daude.

Eusko Kirolak, S.A. enpresak hurrengo nazio eta nazioarteko operazioak egin ditu 2017ko bigarren hiruhilekoan (**emandako zenbatekoetan BEZa ez dago sartuta**):

1. Nazio-salmentak %21ean. Guztizko zenbatekoa 89.000€. Hauetatik 67.000€ baliokidetasun errekarguari lotutako txikizkarentzako salmentei dagozkie (%5,2).
2. Nazio-salmentak %10ean. Guztizko zenbatekoa 46.000€. Hauetatik 32.000€ baliokidetasun errekarguari lotutako txikizkarentzako salmentei dagozkie (%1,4).
3. Nazio-salmentak %4an. Guztizko zenbatekoa 30.000€. Guztizko zenbatekoa baliokidetasun errekarguari lotutako txikizkarentzako salmentei dagozkie (%0,5).
4. Nazio-erosketak %21ean. Guztizko zenbatekoa 118.000€.
5. Nazio-erosketak %10ean. Guztizko zenbatekoa 28.000€.
6. Nazio-erosketak %4an. Guztizko zenbatekoa 19.000€.
7. Komunitate barneko entregak 109.000€-ko guztizko balioarekin.
8. Hirugarren herrialdeetarako esportazioak 128.000€-ko guztizko balioarekin.
9. Komunitate barneko eskuratzeak %21ean 38.000€-ko guztizko zenbatekoarekin.
10. Komunitate barneko eskuratzeak %10ean 50.000€-ko guztizko zenbatekoarekin.

11. Importazioa. TXINAKO hornitzaire bati eski-oinetakoak erosten dizkio (salgai-kodea: 6402121000), Shenzhengo portua - Incoterms 2010, FCA baldintzetan, 65.000\$-egatik (DV1 Balio Aitorpenean truke-mota aplikagarria: 1EUR=1,1683USD). Kostu logistikoak ondoko hauek izan ziren:

- Hornitzairearen biltegitik esportazio-porturainoko errepeideko garraioa: 600€
- Ontziratze-portuko kostuak: 375€
- Shenzhen-eko portutik Bilboko portura itsas pleita: 3.400€

- Itsas garraioaren asegurua 270€
- Garraioa Bilbotik Mungiara 575€
- Muga-zerga: TARIC informazioa konsultatu. Hirugarren herrialdeen eskubidea.
- 44. laukian 7002 kontzeptuan (T-3 eta THC) DUA-n aitortutako gastuak: 260€.
- Ordaintzeko BEZ mota: %21.

12. Importazioa. **VIETNAMGO** hornitzaire bati eski-oinetakoak erosten dizkio (salgai-kodea: 6402121000), Ho Chi Minh-eko portua - Incoterms 2010 FOB baldintzetan 95.000USD-gatik (DV1 Balio Aitorpenean truke-mota aplikagarria: 1EUR=1,1683USD). Kostu logistikoak ondoko hauek izan ziren:

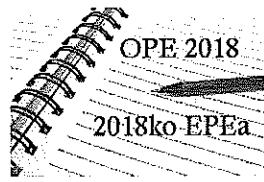
- Can Tho-ko hornitzairearen biltegitik Ho Chi Minh-eko porturainoko errepideko garraioa 850€.
- Ho Chi Minh-eko portuko kostuak 450€.
- Ho Chi Minh-eko portutik Bilboko portura itsas pleita 3.200€.
- Itsas garraioaren asegurua 175€
- Garraioa Bilbotik Mungiara 800€
- 44. laukian 7002 kontzeptuan (T-3 eta THC) DUA-n aitortutako gastuak: 365€.
- Muga-zerga: TARIC informazioa konsultatu. SPG.
- Ordaintzeko BEZ mota: %21.

13. Importazioa. **UKRAINIAKO** hornitzaire bati eski-oinetakoak erosten dizkio (salgai-kodea: 6402121000), Kiev – Incoterms 2010, EXW baldintzetan 9.500 eurogatik. Kostu logistikoak ondoko hauek izan ziren:

- Kiev-etik Bilbora errepideko garraioa (importazio-aduana) 2.000€
- Bilbotik Mungiara errepideko garraioa 200€
- Garraio-asegurua 85€
- 44. laukian DUA-n aitortutako gastuak: 45€.
- Muga-zerga: TARIC informazioa konsultatu.
- Ordaintzeko BEZ mota: %21.

Kalkulatu:

1. **Hiruhilekoaren BEZ aitorpen-kitapenaren emaitza lortu, aurreko aitorpenak 8.927€.-ko konpentsazioa eman zuela suposatuz. (2 puntu)**



2. Eusko Kirolak, S.A. **HIE-n izena emanda dagoela suposatuz:**
  - a. Kitapenaren zentzua aldatuko zenuke sartzeari, konpentsatzeari edo itzultzea eskatzeari buruz, operazio hauek guztiak ekainekoak direla suposatuz? Justifika ezazu erantzuna.
  - b. Eta aldi horretako esportazioak 23.000€-koak izan balira eta komunitate-entregak 11.000€-koak?. Justifika ezazu erantzuna.  
**(0,75 puntu)**
3. Dagokion 303 ereduaren **aurkezpen epearri buruz:** **(0,25 puntu)**
  - a. Zer epetan aurkeztu behar da hiru hilabeteko aitorpena?
  - b. Eta enpresa HIE-n izena emanda badago eta operazioak maiatzekoak izan balira?

**Información TARiC**

La fecha de referencia es 23-06-2018

Última actualización: 23-06-2018

Código de las mercancías: 6402121000

**SECCIÓN XII: CALZADO, SOMBREROS Y DEMÁS TOCADOS, PARAGUAS, QUITASOLES, BASTONES, LÁTIGOS, FUSTAS Y SUS PARTES; PLUMAS PREPARADAS Y ARTÍCULOS DE PLUMAS; FLORES ARTIFICIALES; MANUFACTURAS DE CABELLO**

**CAPÍTULO 64 - CALZADO, POLAINAS Y ARTÍCULOS ANÁLOGOS; PARTES DE ESTOS ARTÍCULOS**

**6401**

Calzado impermeable con suela y parte superior de caucho o plástico, cuya parte superior no se haya unido a la suela por costura o por medio de remaches, clavos, tornillos, espigas o dispositivos similares, ni se haya formado con diferentes partes unidas de la misma manera :

**6402**

Los demás calzados con suela y parte superior de caucho o plástico :

- Calzado de deporte :

**6402 12**

- - Calzado de esquí y calzado para la práctica de snowboard (tabla para nieve) :

- - - Calzado de esquí

**6402 12 10 ▼**

ERGA OMNES (ERGA OMNES)

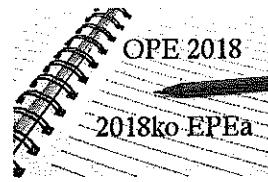
→ Derecho terceros países (09-06-2006 - ) : **17.00 %**

SPG (R 12/978) – Régimen general

→ Preferencias arancelarias (01-01-2015 - ) : **11.90 %**)

Ucrania (UA)

→ Preferencias arancelarias (01-01-2018 - ) : **8.50 %**

**5.ARIKETA. ESPEZIALITATEAREN BERARIAZKO JAKINTZAK . [2 PUNTU]**

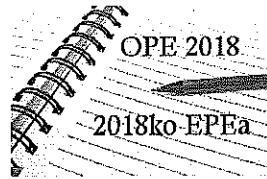
Hermanos Beitia, S.A. enpresa txakolinaren ekoizpenean eta merkaturatzean diharduen familia-enpresa da, urteko 900.000 botila baino gehiagoko ekoizpena duena. Egun, bere salmenten %60 espainiar merkatuari dagokio eta gainerako %40 Europako merkatuari. Enpresak txakolina soilik premium plus segmentura zuzentzen du (15€-50€ botilako) eta egile-txakolina botilako 50€ baino garestiago. Enpresak nazioarteko hedapena sustatzea erabaki du, 3 herrialdetan zentratuz: Suedia, AEB eta Txina.

Produktu-unitatetan adierazitako bere esportazio-kostuak hurrengo hauek dira:

1. Fabrikazio-kostuak 3 merkatuetarako berdinak dira, txakolina egitearen, ontziaren eta bilgarriaren kostuak zeharo berdinak baitira eta botilako 4,50€-koak dira.
2. Produktuaren egokitzapen kostuak: Suediak ez dauka bat ere ez. Beste bi merkatuetan etiketak aldatu behar dira eta produktuaren analisietako ziurtagiriak lortu. Honek 0,05€-ko kostua dakar merkatu hauetarako.
3. Ekarpene-margina: enpresak fabrikazio-kostuen gainetik hurrengo marjinak nahi ditu: Suedian %50, AEB-n %80 eta Txinan %60.
4. Sustapen-gastuak: merkatu bakoitzean 0,40€ botilako.
5. Banatzaileari deskontuak: Suedian %2, AEB-n %8, Txinan %5.
6. Nazioarteko garraioa: Suedian 0,25€ botilako, AEB-n 0,50€ eta Txinan 0,60€.
7. Nazioarteko asegurua: Suedian aseguruen balioa garraio-kontratuaren barruan dago, AEB-n botilako 0,05€-koa da eta Txinan 0,04€-koa.
8. Esportaziorako kreditu aseguru gastuak: Suedian ez dago, AEB-n EXW salmenta-prezioaren %4 eta Txinan nEXW salmenta-prezioaren %3.
9. Muga-zergak: soilik AEB-n, %27.
10. Banatzailearen biltegirainoko herrialde barneko garraioa. Suedia 0€, AEB 0,40€ eta Txina 0,30€.
11. Enpresak merkatu bakoitzean banatzaile bat saltzen dio eta honek xehekariari. Marjina hauekin lan egiten dute:

	Banatzailearen marjina	Xehekariaren marjina
Suedia	%30	%60
AEB	%50	%90
Txina	%40	%120

12. BEZa: Suedia %19, AEB %25, Txinan ez dago.



- Aurreko datuak kontuan izanik **esportazio-prezioen “eskandalloa”** egin ezazu eta merkatu bakoitzean kalkula ezazu jendearentzako **salmenta-prezioa**.

#### **6.ARIKETA . 1PUNTU**

#### **TREBETASUN TEKNIKOAK ETA ESTRATEGIAK**

Ikasgelan 18 ikasle ditugu eta 6 ikasleko lantaldeak eratu nahi ditugu.

Ditugun bi ikaslerekin inork ez du lan egin nahi.

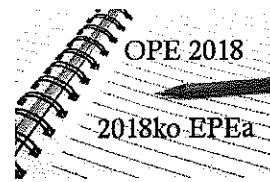
Zein estrategia eta teknika didaktiko-pedagogiko erabiliko zenitezke egoera hau gainditzeko?

#### **7.ARIKETA . 1PUNTU**

#### **TALDE-GELAN IRAKASKUNTZA-GAITASUNA**

Aukera ezazu lehenengo 5 ariketetako bat eta azal ezazu nola planteatuko zenukeen gelan. Adierazi argi eta garbi zein ariketa hartu duzun erreferentziatzat.

Kontuan hartzeko alderdiak: araudia, estrategiak eta jokaera-protokoloak, metodologia, erabiliko diren baliabideak, ebaluazioa,...



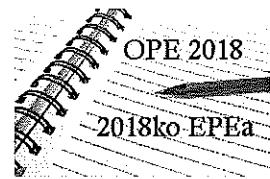
Deberás **elegir** una de las siguientes opciones e **indicar claramente** en las hojas de respuesta la **opción seleccionada**:

**OPCIÓN A :** Realizar los siguientes ejercicios:

EJERCICIO 1 – EJERCICIO 3 – EJERCICIO 5 – EJERCICIO 6 – EJERCICIO 7

**OPCIÓN B:** Realizar los siguientes ejercicios:

EJERCICIO 1 – EJERCICIO 2 – EJERCICIO 4 – EJERCICIO 6 – EJERCICIO 7



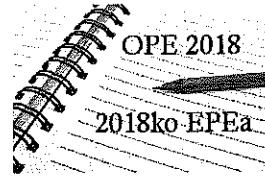
**EJERCICIO 1. CONOCIMIENTOS ESPECÍFICOS ESPECIALIDAD . 3 PUNTOS**

La empresa Hiru S.A. presenta las siguientes cuentas en miles de euros al 31 de diciembre de 2017:

Construcciones	3.000
Mobiliario	1.500
El. de transporte	500
Clientes	200
Proveedores	150
Deudas l/p con entidades de crédito vinculadas	350
Mercaderías	400
Deudas corto plazo con entidades crédito vinculadas	160
Propiedad Industrial	20
Fondo de comercio	15
Acreedores por prestación de servicios	160
H.P. Acreedora por conceptos fiscales	30
Amortización acumulada Inmovilizado Material	20
Caja, euros	75
Clientes de dudoso cobro	10
Deudores	50
Provisiones por operaciones comerciales a corto plazo	15
Reserva legal	25
Resultados del ejercicio	10
Capital social	?
Ventas netas	4.033
Compras	3.087

Teniendo en cuenta los datos anteriores, realizar:

3. Balance Inicial agrupado por masas patrimoniales. (0,75 puntos)
4. Calcula los siguientes ratios y analiza los resultados obtenidos: (2,25 puntos)
  - a. Apalancamiento
  - b. Solvencia a corto plazo
  - c. Test ácido
  - d. Beneficio neto sobre recursos propios
  - e. Beneficio neto sobre ventas
  - f. Rentabilidad de la empresa
  - g. Promedio de días de cobro
  - h. Promedio de días de pago
  - i. Promedio de días de rotación inventario



**EJERCICIO 2. CONOCIMIENTOS ESPECÍFICOS ESPECIALIDAD . 2 PUNTOS**

**A) Elabora el cuadro de amortización de un préstamo que tiene las siguientes condiciones: (1,5 puntos)**

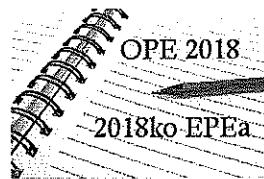
- Cuantía: 89.000 €
- Duración: 9 años. Los cuatro primeros años sólo se pagan intereses.
- Tipo de interés efectivo anual: 8%
- El séptimo año, además de la cuota de amortización anual, se realiza una amortización extraordinaria de 10.000 € y se decide no acortar el periodo de amortización del préstamo.
- Amortización: sistema francés

**B) Una empresa ha obtenido un préstamo en las siguientes condiciones: (0,5 puntos)**

- Cuantía del préstamo: 500.000 €
- Duración de la operación: 10 años
- Tipo de interés efectivo anual: 8%
- Sistema de cuotas de amortización constantes.

Calcular:

- a) Las cuotas de amortización de segundo y séptimo año.
- b) Capital pendiente de amortizar al término del cuarto año.
- c) Capital amortizado al término del sexto año.
- d) Las cuotas de interés del primer y quinto año.
- e) Término de amortización o anualidad del sexto año.



**EJERCICIO 3. CONOCIMIENTOS ESPECÍFICOS ESPECIALIDAD . 3 PUNTOS**

La empresa LAU, S.A. ha realizado una importación procedente de Brasil, por un importe de 200.000 €. Para atender al pago de la mercancía solicita a su banco un préstamo a devolver en el plazo de 6 meses.

**★ El banco le ofrece 3 alternativas de financiación:**

- Financiación en euros. Euribor: 3,75 % anual, (incluido diferencial).
- Financiación en dólares americanos. Libor USD: 1 % anual más un diferencial de 2,5 %. **Se contrata un seguro de cambio para cubrir el riesgo de la operación.**
- Financiación en yenes. Libor JPY: 0,5% anual más un diferencial del 1,75 %.  
**Se compra una “call option” para cubrir el riesgo de cambio.**
  - prima: 400 €.
  - Cambio acordado: 1 EUR = 132,2990 JPY

**★ DATOS COMPLEMENTARIOS:**

<u>Tipos de cambio “spot” (inicio)</u>	<u>Tipo de cambio forward (6 Meses)</u>
--	---

1 EUR = 132,280 JPY

1 EUR = 132,213 JPY

1 EUR = 1,21690 USD

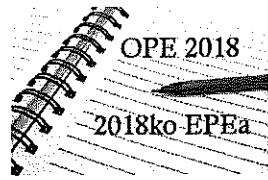
1 EUR = 1,20311 USD

Tipos de cambio “spot” (al vencimiento de la operación)

1 EUR = 132,311 JPY  
1 EUR = 1,201235 USD

Calcular:

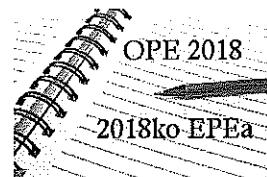
- A. Coste financiero de cada una de las alternativas diferenciando qué importe corresponde a intereses y qué importe corresponde al seguro de cambio y/o call option. **(2,5 puntos)**
- B. Realiza cuadro resumen del coste de las tres alternativas. **(0,30 puntos)**
- C. Señala cuál es la opción más favorable para la empresa justificando la respuesta. **(0,20 puntos)**

**EJERCICIO 4. CONOCIMIENTOS ESPECÍFICOS ESPECIALIDAD . 3 PUNTOS**

Eusko Kirolak, S.A. es una empresa localizada en Mungia, con NIF ES A-48284908XX , que se dedica a la compraventa y exportación e importación de material deportivo. La mayoría de sus clientes son tiendas de deporte, aunque también trabaja directamente con algunos clubs deportivos. La empresa no está inscrita en el REDEME. Por otra parte, algunos de los clientes de Eusko Kirolak, S.A. están acogidos al Régimen Especial de Recargo de Equivalencia respecto del IVA.

Eusko Kirolak, S.A. ha realizado las siguientes operaciones nacionales e internacionales, durante el segundo trimestre del año 2017 (**IVA no incluido en los importes facilitados**):

1. Ventas nacionales al 21% Importe total 89.000€ de los cuales 67.000€ corresponde a ventas a minoristas sujetos al recargo de equivalencia (5,2%).
2. Ventas nacionales al 10%. Importe total 46.000€ de los cuales 32.000€ corresponden a ventas minoristas sujetos al recargo de equivalencia (1,4%).
3. Ventas nacionales al 4%. Importe total 30.000€; el importe total corresponde a ventas minoristas sujetas al recargo de equivalencia (0,5%).
4. Compras nacionales al 21%. Importe total 118.000€.
5. Compras nacionales al 10%. Importe total 28.000€
6. Compras nacionales al 4%. Importe total 19.000€.
7. Entregas intracomunitarias por un valor total de 109.000€.
8. Exportaciones a terceros países por un valor total de 128.000€.
9. Adquisiciones intracomunitarias al 21% por un importe total de 38.000€.
10. Adquisiciones intracomunitarias al 10% por un importe total de 50.000€.
  
11. Importación. Compra a un proveedor de CHINA calzado de esquí (código mercancías: 6402121000), en condiciones FCA puerto de Shenzhen - Incoterms 2010, por 65.000\$ (tipo de cambio aplicable en la Declaración de Valor DV1: 1EUR=1,1683USD). Los costes logísticos fueron los siguientes:
  - Transporte por carretera desde el almacén del proveedor hasta el puerto de exportación: 600€
  - Costes del puerto de embarque 375€
  - Flete marítimo puerto de Shenzhen al puerto de Bilbao 3.400€



- Seguro del transporte marítimo 270€
- Transporte Bilbao a Mungia 575€
- Arancel: Consultar Información TARIC . Derecho terceros países.
- Gastos declarados en el DUA en el concepto 7002 (T-3 y THC) de la casilla 44: 260€.
- Tipo de IVA a pagar 21%.

12 .Importación. Compra a un proveedor de **VIETNAM** calzado de esquí (código mercancías: 6402121000), en condiciones FOB Puerto de Ho Chi Minh - Incoterms 2010 por 95.000USD (tipo de cambio aplicables en la declaración de valor DV1: EUR=1,1683USD). Los costes logísticos fueron los siguientes:

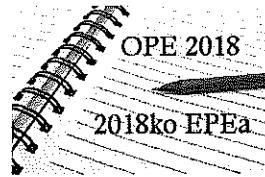
- Transporte por carretera desde el almacén del proveedor en Can Tho hasta el puerto de Ho Chi Minh 850€.
- Costes en el puerto de Ho Chi Minh 450€.
- Flete marítimo del puerto de Ho Chi Minh al puerto de Bilbao 3.200€.
- Seguro del transporte marítimo 175€
- Transporte Bilbao a Mungia 800€
- Gastos declarados en el DUA en el concepto 7002 (T-3 y THC) de la casilla 44: 365€.
- Arancel: Consultar Información TARIC. SPG.
- Tipo de IVA a pagar: 21%.

13. Importación. Compra a un proveedor de **UCRANIA** calzado de esquí (código mercancías: 6402121000), en condiciones EXW Kiev – Incoterms 2010 por importe de 9.500 EUR. Los costes logísticos fueron los siguientes:

- Transporte por carretera desde Kiev a Bilbao (aduana de importación) 2.000€
- Transporte por carretera desde Bilbao a Mungia 200€
- Seguro de transporte 85€
- Gastos declarados en el DUA en el de la casilla 44: 45€.
- Arancel: Consultar Información TARIC.
- Tipo de IVA a pagar 21%.

Calcular:

1. Obtener el resultado de la **declaración-liquidación de IVA del trimestre**, suponiendo que la declaración anterior arrojó un resultado a compensar por 8.927€. **(2 puntos)**



2. Suponiendo que Eusko Kirolak, S.A. estuviese inscrita en el **REDEME**: **(0,75 puntos)**
  - a. ¿Cambiaría el sentido de la liquidación respecto a ingresar, compensar o solicitar la devolución, suponiendo que estas operaciones son todas del mes de junio?. Justificar la respuesta
  - b. ¿Y si las exportaciones en ese período hubieran sido 23.000€ y las entregas comunitarias de 11.000€?. Justificar la respuesta.
3. Respecto del **plazo de presentación** del modelo 303 correspondiente: **(0,25 puntos)**
  - a. ¿En qué plazo se debe presentar la declaración trimestral?
  - b. ¿Y si la empresa está inscrita en REDEME y las operaciones fueron de mayo?

#### Información TARiC

La fecha de referencia es 23-06-2018

Última actualización: 23-06-2018

Código de las mercancías: 6402121000

**SECCIÓN XII: CALZADO, SOMBREROS Y DEMÁS TOCADOS, PARAGUAS, QUITASOLES, BASTONES, LÁTIGOS, FUSTAS Y SUS PARTES; PLUMAS PREPARADAS Y ARTÍCULOS DE PLUMAS; FLORES ARTIFICIALES; MANUFACTURAS DE CABELLO**

**CAPÍTULO 64 - CALZADO, POLAINAS Y ARTÍCULOS ANÁLOGOS; PARTES DE ESTOS ARTÍCULOS**

**6401**

Calzado impermeable con suela y parte superior de caucho o plástico, cuya parte superior no se haya unido a la suela por costura o por medio de remaches, clavos, tornillos, espigas o dispositivos similares, ni se haya formado con diferentes partes unidas de la misma manera :

**6402**

Los demás calzados con suela y parte superior de caucho o plástico :

**6402 12**

- Calzado de deporte :

- - Calzado de esquí y calzado para la práctica de snowboard (tabla para nieve) :

- - - Calzado de esquí

**6402 12 10 ▼**

ERGA OMNES (ERGA OMNES)

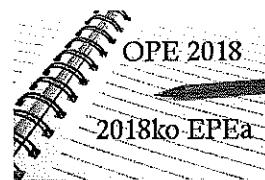
→ Derecho terceros países (09-06-2006 - ) : **17.00 %**

SPG (R 12/978) – Régimen general

→ Preferencias arancelarias (01-01-2015 - ) : **11.90 %**

Ucrania (UA)

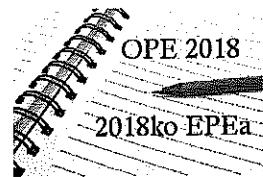
→ Preferencias arancelarias (01-01-2018 - ) : **8.50 %**

**EJERCICIO 5. CONOCIMIENTOS ESPECÍFICOS ESPECIALIDAD . 2 PUNTOS**

La empresa Hermanos Beitia, S.A. es una empresa familiar dedicada a la producción y comercialización de txakoli, con un volumen de producción de más de 900.000 botellas al año. Actualmente, el 60% de sus ventas proceden del mercado español y el 40% restante de la exportación a mercados europeos. La empresa elabora únicamente txakoli dirigido al segmento premium plus (15€-50€) la botella y txakoli de autor de más de 50€ la botella. La empresa ha decidido intensificar la expansión internacional, centrándose en 3 países Suecia, EEUU y China.

Sus costes de exportación expresados por unidad de producto son los siguientes:

1. Costes de fabricación son los mismos para los 3 mercados ya que los costes de la elaboración del txakoli, el envase y embalaje son exactamente iguales y ascienden a 4,50€ la botella.
2. Costes de adaptación del producto: para Suecia no hay ninguno. En los otros dos mercados hay que modificar las etiquetas y obtener certificados de análisis del producto, que suponen un coste de 0,05€ para esos mercados.
3. Margen de contribución: la empresa desea obtener los siguientes márgenes sobre costes de fabricación; en Suecia un 50%, en EEUU 80% y en China 60%.
4. Gastos de promoción: 0,40€ por botella en cada mercado.
5. Descuentos al distribuidor: 2% en Suecia, 8% en EEUU, 5% en China.
6. Transporte internacional: Suecia 0,25€ la botella, EEUU 0,50€ y China 0,60€ la botella.
7. Seguro internacional: en Suecia el valor del seguro está dentro del contrato de transporte, en EEUU asciende a 0,05€ y en China 0,04 € por unidad.
8. Gastos de seguro de crédito a la exportación. En Suecia no hay, EEUU 4% sobre el precio de venta EXW y China 3% sobre el precio de venta EXW.
9. Aranceles: sólo EEUU 27%.
10. Transporte en destino hasta el almacén del distribuidor. Suecia 0€, EEUU 0,40€ y China 0,30€.
11. La empresa vende a un distribuidor en cada mercado y el distribuidor a los detallista, los márgenes con los que trabajan son:



	Margen Distribuidor	Margen Detallista
Suecia	30%	60%
EEUU	50%	90%
China	40%	120%

12.IVA : Suecia 19%, EEUU 25%, en China no hay.

- Teniendo en cuenta los datos anteriores, realiza el **escandallo de precios de exportación** y calcula el **precio de venta al público en cada uno de los mercados.**

#### EJERCICIO 6 . **1 PUNTO**

#### HABILIDADES TÉCNICAS Y ESTRATEGIAS

Tenemos 18 alumn@s en el curso, y queremos formar equipos de trabajo de 6 alumn@s.

Nos encontramos con que tenemos dos alumn@s con l@s que ningún otr@ alumn@ quiere trabajar.

¿Qué estrategias y técnicas didáctico-pedagógicas utilizarías para superar esta situación?

#### EJERCICIO 7 . **1 PUNTO**

#### COMPETENCIA DOCENTE EN UN GRUPO-AULA

Elige uno de los 5 primeros ejercicios y explica cómo lo plantearías en el aula. Indica claramente cuál ha sido el ejercicio que has tomado de referencia.

Posibles aspectos a tener en cuenta: normativa, estrategias y protocolos de actuación, metodología, recursos a utilizar, evaluación, ....

